

El Campesino

Primavera volumen 156, Nº 30 - 2026

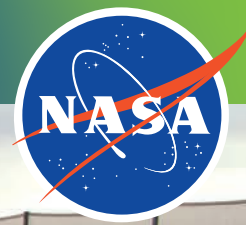
AGRICULTURA Y PAUTA:
DOS RADIOS, UNA
NUEVA ÉTAPA

ARANCELES:
POR QUÉ IMPORTA QUE
CAMBIEN LAS REGLAS
DEL JUEGO

CODESSER: 50 AÑOS IMPULSANDO EL DESARROLLO DE CHILE

Medio siglo conectando empresas, emprendedores y territorios para generar nuevas oportunidades de crecimiento.





Del desierto chileno a la Luna: la NASA pone sus ojos en los cultivos del norte

Lo que hoy se investiga en los cultivos del norte de Chile podría ser parte de las futuras misiones espaciales. Científicos de la NASA visitaron las zonas de experimentación agrícola de SQM, específicamente el proyecto piloto de Arándanos en el Desierto, en Colonia Agrícola de Pintados, para conocer cómo crecen las plantas en uno de los entornos más extremos del planeta y explorar soluciones para producir alimentos en la Luna. La visita abrió la posibilidad de una alianza con SQM, Waki Labs y centros tecnológicos para compartir información sobre el

comportamiento de distintas especies vegetales en condiciones similares a las del espacio.

"Existe una gran experiencia en agricultura en zonas desérticas y creemos que hay mucho que aprender de ella para una futura base en la Luna", destacó Trent Smith, científico asesor del Programa de Cultivos Espaciales de la NASA. El conocimiento desarrollado en el desierto chileno podría transformarse en un aporte clave para la alimentación de los futuros astronautas.



www.sqm.com



[sqm](#)



[sqmchile](#)



[sqmchile](#)



[SQMoficial](#)



Growing a
better
world
together

Cultivando juntos un mundo mejor

Como parte de **Rabobank Group**,
banco líder a nivel internacional,
apoyamos el desarrollo sostenible
de la **cadena alimentaria y las energías
limpias** con soluciones financieras
de excelencia.

Conoce más en: www.rabofinance.cl

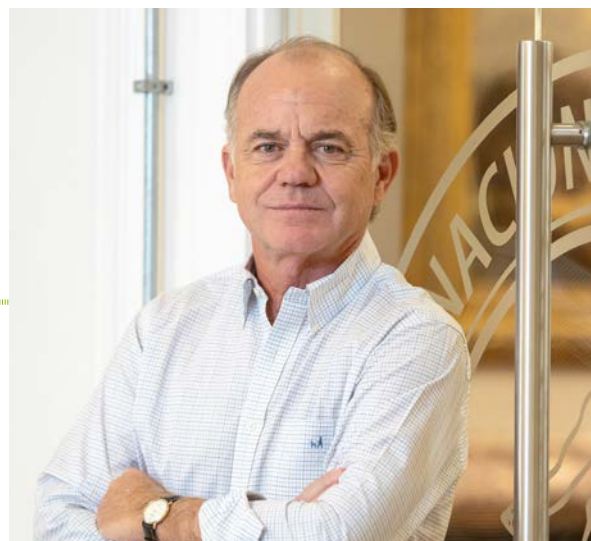
Septiembre, el mes de la Patria, es siempre una buena oportunidad para detenernos a mirar nuestro país, agradecer lo que tenemos y reconocer también todo lo que podemos construir. Chile tiene una geografía privilegiada, recursos naturales, emprendedores, trabajadores y una agricultura capaz de producir alimentos de calidad para millones de personas en los mercados más exigentes del mundo.

Tenemos mucho de qué sentirnos orgullosos. Pero ese enorme potencial no está garantizado. Para transformarlo en crecimiento, inversión, empleo y mejores oportunidades para las regiones, necesitamos hacernos cargo de desafíos que hoy son especialmente urgentes.

Uno de ellos es nuestra inserción internacional. El aumento de aranceles impuesto por Estados Unidos afecta nuestra competitividad. Valoramos el trabajo que se está realizando y esperamos que las negociaciones permitan recuperar el arancel cero establecido en nuestro Tratado de Libre Comercio. Chile cumple sus compromisos, cuenta con altos estándares laborales, sanitarios, de trazabilidad e inocuidad y, además, nuestra agricultura complementa la producción estadounidense al exportar principalmente en contraestación.

Esta situación nos recuerda la importancia de seguir diversificando nuestros destinos. Pero abrir mercados ya no es suficiente. Debemos ser capaces de llegar a nuevos consumidores, ampliar nuestra presencia dentro de los mercados donde ya estamos y diferenciarnos por aquello que Chile sabe hacer bien: calidad, inocuidad, trazabilidad, sustentabilidad y confianza. El mundo está cambiando y debemos mirar con decisión las oportunidades que ofrecen Asia, India, Medio Oriente y otros destinos con una creciente demanda por alimentos.

Las intensas lluvias de este invierno mostraron las dos caras del agua. Dejaron daños en caminos, puentes y sistemas de riego, pero permitieron una recuperación hídrica que hace pocos meses parecía muy lejana. La lección es clara: necesitamos estar preparados tanto para la escasez como para la abundancia. Chile necesita proyectos de largo plazo que trascienden los gobiernos



ANTONIO WALKER
Presidente de la SNA

de turno. La crisis hídrica no se resuelve con anuncios, sino con inversión que dé certezas a quienes producen alimentos y generan trabajo en regiones.

Y justamente el empleo es otra de nuestras grandes preocupaciones. Chile enfrenta tasas de desempleo superiores al 9%. Frente a esa realidad, el agro tiene mucho que aportar. Somos una actividad intensiva en empleo, profundamente regional y con una cadena que moviliza transporte, logística, servicios, comercio, agroindustria y exportaciones. Cuando la agricultura crece, las oportunidades llegan a territorios donde muchas veces existen menos alternativas laborales.

Para hacerlo, necesitamos también campos más seguros y una agricultura capaz de incorporar rápidamente las nuevas tecnologías. Desde la SNA estamos trabajando en ambos frentes: fortaleciendo la coordinación con Carabineros y los gremios regionales para enfrentar los delitos rurales, y acercando la innovación al campo a través de iniciativas como Desafío Conectagro y de la formación técnico-profesional que desarrollan los colegios de SNA Educa.

El desafío que tenemos por delante es enorme, pero también lo es la oportunidad. Chile tiene las condiciones para dar un nuevo salto como potencia agroalimentaria, pero debemos transformar esas ventajas en competitividad, inversión y oportunidades. En este mes de la Patria, celebremos lo que somos, pero sobre todo preguntémonos qué país queremos construir.

ENVITRINA



BIOGENES FORTALECE SUS SERVICIOS DE IDENTIFICACIÓN



Biogenes, filial de la Sociedad Nacional de Agricultura, incorporó un nuevo servicio de análisis de ADN para equinos y caninos, que permite confirmar o descartar vínculos de paternidad y maternidad mediante el estudio de marcadores genéticos.

La herramienta entrega información confiable para criadores, propietarios, organizaciones y registros genealógicos, permitiendo confirmar filiaciones y excluir parentescos con un 100% de certeza cuando no existe coincidencia genética. El análisis de ambos progenitores permite, además, aumentar la confiabilidad en la validación del linaje.

Con esta nueva prestación, Biogenes continúa ampliando sus capacidades y reafirma su compromiso con la innovación, la ciencia y el desarrollo de la genética animal, fortaleciendo el trabajo que realiza al servicio del sector agropecuario.

NUEVAS EXIGENCIAS PARA LA TRAZABILIDAD DE EQUINOS

A los avances en identificación, se suma un importante cambio normativo para criadores y propietarios. El Servicio

Agrícola y Ganadero (SAG) actualizó la normativa sobre trazabilidad de equinos, asnos y mulares, con el objetivo de fortalecer el registro, la identificación y el seguimiento sanitario de estos animales en Chile.

La medida surge en el contexto de la emergencia sanitaria asociada a la anemia infecciosa equina y busca consolidar la información de cada ejemplar, incluyendo su identificación, predio de origen y movimientos o traslados.

La normativa fue publicada en febrero de 2026, por lo que Biogenes recomienda a criadores y propietarios revisar sus registros y adoptar oportunamente las medidas exigidas por la autoridad, verificando especialmente la correcta identificación de sus animales y la actualización de sus antecedentes. Quienes necesiten apoyo en el cumplimiento de estas exigencias de identificación y trazabilidad pueden contactar directamente a Biogenes.



ALIANZA AGROSALMÓN BUSCA ABRIR NUEVAS OPORTUNIDADES PARA LOS AGRICULTORES

La SNA, el Consejo del Salmón, SAGO y representantes de la industria elaboradora de alimentos para salmones se reunieron con el Ministro de Agricultura, Jaime Campos, para continuar avanzando en la Alianza AgroSalmón.

La iniciativa busca fortalecer los encadenamientos productivos entre la agricultura y la salmonicultura, impulsando un mayor uso de materias primas agrícolas nacionales en la elaboración de alimentos para salmones y abriendo nuevas oportunidades para los agricultores del centro y sur de Chile. "Es muy importante que los agricultores conozcan lo que necesita la industria



y, al mismo tiempo, que la industria comprenda las oportunidades que ofrece la agricultura chilena. Esta es una alianza muy virtuosa", señaló el Presidente de la SNA, Antonio Walker.

Durante el encuentro se acordó avanzar en una agenda de trabajo público-privada para analizar las variedades, estándares y condiciones que requiere la industria, con miras a que la agricultura nacional pueda transformarse en un proveedor estratégico de materias primas para la salmonicultura y otras industrias alimentarias.



Es momento de sembrar nuevas oportunidades

Leasing Santander, la clave para modernizar tu negocio.

Se puede aplicar a una amplia **gama de equipamiento:**

- Tractores y maquinaria agrícola
- Cosechadoras
- Sistemas de riego tecnificado
- Camiones y equipos de transporte
- Equipamiento de packing y frío
- Equipos energéticos

Beneficios clave para el agricultor:

- No descapitaliza tu negocio
- Cuotas alineadas al flujo del negocio
- Potenciales ventajas tributarias
- Acceso a tecnología y renovación de equipos
- Opción de compra al final del contrato

Renueva maquinaria o invierte en equipamiento agrícola con leasing.
Contáctanos en leasing@santander.cl para una mejor asesoría.

Conoce más en santander.cl/empresas o con tu Ejecutivo de Cuentas.



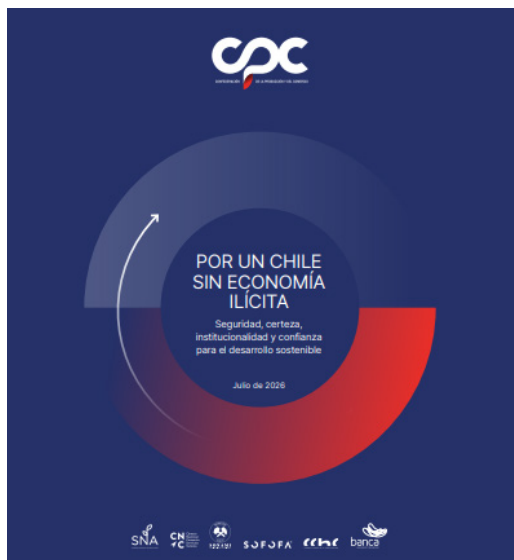


CPC PROPONE 45 MEDIDAS PARA COMBATIR LAS ECONOMÍAS ILÍCITAS

La Confederación de la Producción y del Comercio presentó el informe “Por un Chile sin Economía Ilícita”, elaborado junto a 30 gremios, entre ellos la SNA, y con la participación de cerca de 70 expertos.

El estudio advierte que las economías ilícitas se han transformado en una amenaza estructural para el desarrollo del país. Se estima que estos mercados movilizan más de US\$ 5.700 millones al año, generan pérdidas en recaudación fiscal superiores a US\$ 1.500 millones y obligan al sector privado a destinar cerca de US\$ 2.700 millones a prevenir y disuadir delitos.

Para el agro, el problema tiene expresiones muy concretas. El robo de animales, madera, maquinaria, insumos y producción agrícola, junto con su posterior comercialización en mercados informales, no solo genera pérdidas directas para los productores, sino que también alimenta cadenas ilegales, dificulta la trazabilidad y genera competencia desleal frente a quienes producen y comercializan cumpliendo la normativa.



Para enfrentar este fenómeno, el documento propone 45 medidas agrupadas en tres ámbitos: comercio ilícito, finanzas ilícitas e ilícitos en materias primas. Entre ellas, se plantea avanzar hacia una Política Nacional contra las Economías Ilícitas, fortalecer la inteligencia y trazabilidad de los flujos financieros y mejorar la coordinación y capacidad de fiscalización del Estado. “Las economías ilícitas dejaron de ser un problema sectorial. Hoy constituyen una amenaza estructural para el desarrollo de Chile”, señaló la Presidenta de la CPC, Susana Jiménez.

Conoce el informe completo y sus 45 propuestas aquí:



AGUA E INFRAESTRUCTURA HÍDRICA MARCAN CONSEJO DE LA SNA

En agosto, el Consejo de la SNA recibió al subsecretario de Obras Públicas, Nicolás Balmaceda, junto a representantes de la Dirección General de Aguas (DGA) y la Dirección de Obras Hidráulicas (DOH), para abordar los principales desafíos en materia de agua e infraestructura hídrica.

Consejeros de Arica a Punta Arenas plantearon las necesidades de sus regiones y analizaron junto a las autoridades temas como aguas subterráneas, embalses y nuevos proyectos de infraestructura, reforzando la importancia de la coordinación público-privada para avanzar en seguridad hídrica para la agricultura.





SNA REFUERZA PRIORIDADES DEL AGRO ANTE EL GOBIERNO

Afines de junio, el Presidente de la SNA, Antonio Walker, participó, junto a líderes de todas las ramas de la CPC, en una reunión de trabajo con el Presidente José Antonio Kast. En la instancia, el gremio puso sobre la mesa cinco prioridades para fortalecer la competitividad de la agricultura: avanzar en una visa para trabajadores agrícolas de temporada, enfrentar la emergencia sanitaria por mosca de la fruta, prepararse ante El Niño 2026, acelerar el desarrollo de infraestructura hídrica y profundizar la apertura de nuevos mercados.

MÁS INTEGRACIÓN PARA ABRIR NUEVOS MERCADOS

En el plano internacional, Antonio Walker acompañó al Presidente Kast durante su gira por Paraguay y Uruguay, como parte de la delegación empresarial que participó en actividades vinculadas a la Cumbre del Mercosur.

Durante la visita se sostuvieron encuentros con autoridades y representantes empresariales orientados a fortalecer



la integración regional, promover el comercio y generar nuevas oportunidades para las exportaciones chilenas. Walker destacó especialmente el potencial de una mayor colaboración entre los países de Sudamérica para enfrentar conjuntamente los grandes mercados internacionales. "Debemos unirnos para abastecer a Asia con una oferta complementaria de alimentos. Juntos podemos llegar de mejor manera a ese enorme mercado", señaló.

EL FUTURO DE LA AGRICULTURA NO SE ESPERA, SE CULTIVA

En **Anasac** unimos ciencia, innovación y experiencia para entregar soluciones que impulsan una agricultura más eficiente, rentable y sostenible.



Porque cada cultivo representa una historia, una familia y un compromiso con el futuro.



PRIMAVERA MÁS LLUVIOSA BAJO LOS EFECTOS DE EL NIÑO

La primavera 2026 podría ser más lluviosa de lo habitual en gran parte de Chile, coincidiendo con el período de mayor intensidad de El Niño. Según proyecciones del modelo del Centro Europeo (ECMWF) recogidas por Meteored, las precipitaciones por sobre el promedio podrían extenderse desde Antofagasta hasta Los Lagos, con especial intensidad entre Coquimbo y La Araucanía.

Septiembre y octubre concentrarían buena parte de este patrón lluvioso, con posibilidad de precipitaciones prolongadas, ríos atmosféricos y bajas segregadas. En el Norte Chico podrían repetirse tormentas y lluvias intensas fuera de época, mientras que en sectores del centro y sur se proyectan temperaturas más altas y una posible intensificación de vientos cálidos como el Puelche y el Raco.

Para el agro, la principal preocupación está en la floración. Una lluvia intensa en esta etapa puede provocar la caída de flores antes de la polinización y reducir posteriormente la producción, especialmente en cultivos y frutales que atraviesen períodos sensibles.



SNA Y CARABINEROS PONEN EN MARCHA MESAS REGIONALES DE SEGURIDAD RURAL



La SNA y Carabineros de Chile dieron inicio en Curicó a la primera Mesa Regional de Seguridad Rural, iniciativa que busca llevar a las zonas rurales el convenio de colaboración suscrito por ambas instituciones y avanzar en acciones concretas para prevenir los delitos que afectan al mundo rural.

La instancia reunió a representantes de O'Higgins, Maule y Ñuble, junto a Carabineros, PDI, Fiscalía, autoridades y gremios agrícolas. Durante la jornada se abordaron los

resultados del Barómetro de Robo Agrícola de la SNA y la necesidad de fortalecer las denuncias, el intercambio de información y la coordinación público-privada.

"Queremos constituir en cada una de las regiones del país una mesa de trabajo donde interactúen lo público y lo privado, siempre con el propósito de avanzar en soluciones concretas frente a este grave problema que vive el mundo rural", señaló el Presidente de la SNA, Antonio Walker.

TU RESPUESTA AYUDA A COMBATIR EL ROBO AGRÍCOLA

La SNA puso en marcha el 3er Barómetro de Robo Agrícola, una encuesta que busca conocer la realidad de la delincuencia en los campos de Chile y contar con mejores antecedentes para impulsar medidas de seguridad rural.

La medición anterior mostró una realidad preocupante: el 77,4% de quienes respondieron había sido víctima de robo durante los últimos 12 meses, mientras que un 90,6% consideraba que denunciar no tendría efectos positivos. Insumos agrícolas,

instalaciones eléctricas, producción, animales y maquinaria estuvieron entre los principales objetivos de los delincuentes.

Por eso, cada respuesta importa. Mientras más agricultores participen, más completo será el diagnóstico y mejores antecedentes existirán para visibilizar el problema y avanzar en soluciones.

Participa en el 3er Barómetro de Robo Agrícola. Porque para enfrentar el delito en el campo, primero necesitamos conocer su verdadera magnitud.

Responde
la encuesta aquí:





SNA VALORA PROYECTO DE RECONSTRUCCIÓN Y PLANTEA PRIORIDADES PARA EL AGRO

La Sociedad Nacional de Agricultura se reunió con el ministro de Hacienda, Jorge Quiroz, para abordar medidas orientadas a fortalecer la inversión y competitividad del sector.

Uno de los principales temas fue el proyecto de reconstrucción, aprobado por el Congreso a comienzos de agosto. El Presidente de la SNA, Antonio Walker, valoró especialmente la invariabilidad tributaria contemplada en la iniciativa, destacando la importancia de contar con certeza jurídica para impulsar inversiones de largo plazo y avanzar en la reconversión del sector.

Walker planteó además la necesidad de "emparejar la cancha" frente a Perú, país que ha implementado condiciones tributarias especiales para potenciar su agricultura.

En la reunión, la SNA propuso también avanzar en un FOGAES para empresas agrícolas, adecuar el cierre



tributario al ciclo productivo del sector, avanzar en infraestructura hídrica y fortalecer organismos estratégicos como el SAG y CONAF.

El encuentro permitió abordar, además, las necesidades de reconversión agrícola y frutícola y la apertura de nuevos mercados frente al escenario arancelario internacional, temas que el gremio considera claves para fortalecer la competitividad y generar mejores condiciones para invertir en el agro.

En **COLUN** escuchamos el llamado de la naturaleza

Por eso, impulsamos un proyecto de educación ambiental, donde los niños aprenden a cuidarla y respetarla. **¡Y eso tiene magia!**

COLUN, toda la magia del sur.



Conoce más de esta y otras acciones en PlanetaColun.cl o escaneando el código QR:





Cristóbal Correa Ortúzar:

“La agricultura chilena es excelente, pero necesitamos crecer”

Cristóbal Correa Ortúzar es presidente de Inversiones NorteSur y Director de NS Agro, empresas con presencia en Chile y Perú. Desde abril de 2025 forma parte del Consejo de la SNA, tras la invitación del directorio de la SNA, que buscaba incorporar consejeros jóvenes con una mirada complementaria a la mesa directiva. Su foco: ampliar la frontera agrícola chilena.

Aprender y aportar

Lo primero, dice Cristóbal Ortúzar, fue conocer la SNA por dentro: cómo funciona, cuál es su rol, no solo en el mundo gremial, sino en una parte importante de la sociedad chilena. Desde ahí, su convicción ha sido clara: “Me motiva mucho poder aportar con un enfoque de ampliar la frontera agrícola chilena, agregando más superficie sembrada y plantada”, explica. Para él, eso pasa por impulsar políticas y tecnologías que permitan disponer de más agua, más tierras y más apoyo estatal, no solo en recursos económicos, sino también en certidumbre para los productores.



Base empresarial

Como Presidente de Inversiones NorteSur y Director de su filial NS Agro, Correa se mantiene permanentemente actualizado sobre la realidad del sector. Esa posición le entrega una visión integral de los desafíos, amenazas y oportunidades que enfrenta el agro chileno. A eso se suma una perspectiva que pocos consejeros tienen: la mirada comparada desde otros países, especialmente Perú, donde también opera. “Trato de reflexionar y aportar con ideas que vayan en la dirección de potenciar la capacidad agrícola, es decir, producir más y mantenernos competitivos a nivel mundial”, señala.

Crecer es la tarea

Para Cristóbal Correa, la agricultura chilena es de primer nivel en calidad y productividad y se ha ganado un prestigio mundial. Sin embargo, considera necesario estar alerta ante la señal de estar perdiendo competitividad frente a países como Perú, principalmente por la dificultad para crecer en superficie plantada. Su propuesta como consejero apunta a tres frentes concretos: impulsar, con incentivos y seguridad, el desarrollo agrícola en regiones del sur con potencial subutilizado; promover proyectos de desalación de agua en el norte para uso mixto entre minería y agricultura, con financiamiento compartido entre el Estado y la gran minería; y continuar modernizando la DGA para agilizar trámites y dar más flexibilidad al sector. Todo, dice, en la misma dirección: “Ampliar la frontera agrícola chilena”.

“Trato de reflexionar y aportar con ideas que vayan en la dirección de potenciar la capacidad agrícola, es decir, producir más y mantenernos competitivos a nivel mundial”.

Agenda Agrícola

EL PROGRAMA DE AGRICULTURA
MÁS IMPORTANTE DEL PAÍS

SÁBADOS Y DOMINGOS

TV+

TV+ SEÑAL ABIERTA Y CABLE
SÁB Y DOM A LAS 09:00 Y 13:00 HORAS



PROGRAMACIÓN SEMANAL

a: | a^{TV}

RADIO AGRICULTURA
SÁBADOS LAS 08:00 HORAS

CONDUCE **JUAN PABLO MATTE**



NUESTROS AUSPICIADORES



CONTACTO DE VENTAS: +569 92195308 ✉ CONTACTO@AGENDAAGRICOLA.CL @AGENDA_AGRICOLATV

Agenda
Agrícola

PRODUCE
INTERVOZ LTDA
Producciones e Intervoz TV, Radio y Web

@sna_chile



@sna_chile

La Sociedad Nacional de Agricultura, junto a @snaeduca, ha habilitado centros de acopio para recibir donaciones destinadas a las familias damnificadas, los animales y los productores afectados por el sistema frontal.



Ver instagram



@SNA_Chile



@SNACHile



@sna_chile



@dronespar.cl

Anunciamos la firma de un nuevo convenio de colaboración educativa junto al @liceobic. agriculavistahermosa de Río Negro.

@cajas.dan

Que maravilloso el apoyo a la sociedad



Ver instagram



@juanjosehermosilla

Importante lo que menciona @antoniowalkerp Presidente de la SNA, Perú con una gran visión ha llevado adelante grandes inversiones para regar más hectáreas.



Ver instagram



@antoniowalkerp

El peor maltrato animal es abandonar un perro en el campo y que se haga salvaje y que luego dañe a niños, adultos mayores y ganado. Hay que abordar este tema urgente.



Ver instagram



@agricultores_malleco

Presentamos los resultados del Primer Catastro de Seguridad Rural de la Región de La Araucanía.



Ver instagram



@ecoviverocarbonocero



Ver instagram



@conlospiesenlatierra2023
Excelente aporte de
@ccastroamenabar



Ver instagram



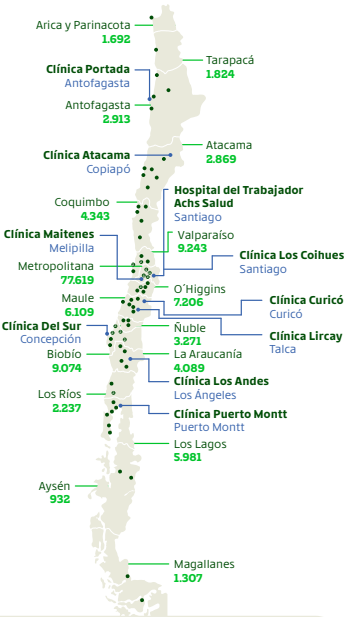
@notasdeunaagronoma



Ver instagram

La Achs en cifras

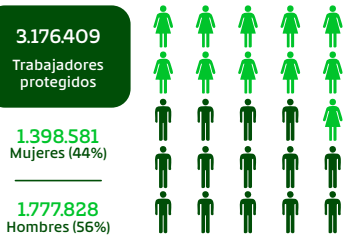
Estamos presentes en todo el país



— Cifras en verde indican el número de entidades adheridas en cada región
● 85 Centros de atención
● 9 Clínicas y el Hospital del Trabajador Achs Salud
| Instalaciones salud
277 (políclínicos y salas de primeros auxilios)



Protegemos al **51,93%*** de personas afiliadas a mutualidades en Chile
*Solo considera mutualidades privadas a diciembre 2025



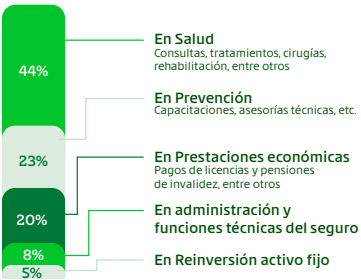
¿Cómo se usa la prima del seguro laboral?

Es el aporte que entregan los empleadores y trabajadores independientes para prevenir y atender accidentes trabajo y enfermedades profesionales, financiar las prestaciones económicas y todas las atenciones que se requieran para acompañar el reintegro laboral.

La Achs administra estos recursos y los destina a distintas funciones: siempre con el objetivo de cuidar la salud, la seguridad y el bienestar de las personas trabajadoras.

(*) considera solo ingresos, gastos e inversiones del seguro laboral

Para más información visitar: <https://www.achs.cl/nosotros/gobierno-corporativo/informacion-financiera/estados-financieros>



Somos una institución privada sin fines de lucro comprometida con hacer de **Chile el país que mejor cuida a las y los trabajadores y sus familias.**

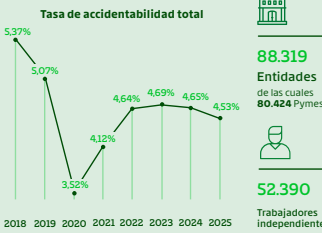
Trabajamos por un país sin accidentes, sin fatalidades ni enfermedades profesionales.

En la Achs somos **12.795** trabajadores incluyendo filiales

De los cuales **1.628** son prevenciónistas desplegados en todo Chile

6.060 Corresponden a personal de salud

Junto a nuestras entidades adheridas hemos reducido la accidentabilidad a través de los años



Mientras en 1968, 40 de cada 100 trabajadores se accidentaban anualmente, en 2025 esto se ha reducido a menos de 5 de cada 100 trabajadores al año.

Prevención

Asesoramos a las entidades empleadoras afiliadas en la creación e implementación de planes de prevención y programas de capacitación para reducir accidentes laborales y enfermedades profesionales.

885.047 Asesorías preventivas

2.335.451 Capacitaciones

776.425 Personas capacitadas

Atenciones de salud

En nuestra red de atención, las prestaciones se asignan según necesidad clínica y no por capacidad económica, siendo las cubiertas por el seguro sin copago, sin listas de espera y orientadas al reintegro laboral.

8.255.223 Atenciones de salud

70.845 Atenciones psicológicas de trabajadores accidentados.

92.082 Personas volvieron a trabajar después de haber sufrido un accidente o enfermedad profesional con reposo o licencia.

El tiempo promedio de reintegro laboral fue de **23 días corridos**

Prestaciones económicas

Otorgamos compensaciones económicas por accidentes laborales y enfermedades profesionales, incluyendo subsidio por incapacidad temporal desde el primer día de reposo, así como indemnizaciones y pensiones en casos de invalidez permanente o fallecimiento.

390.056 Casos de pensiones, subsidios o indemnizaciones vigentes

MM\$132.788 Total de pagos de pensiones, subsidios e indemnizaciones

Datos 2025 | Para más información ingresar a: <https://www.achs.cl/nosotros/achs-corporativo/transparencia>





Las brechas productivas de Chile ya no son las mismas que hace medio siglo. A la necesidad de generar oportunidades se suman hoy la escasez hídrica, la transformación tecnológica, la diversificación productiva y mercados cada vez más exigentes. En ese escenario, Codesser llega a sus 50 años con un sello construido desde sus orígenes en el mundo rural: conocer cada territorio, conectar actores y generar capacidades que permanezcan más allá de cada proyecto.

CODESSER, 50 AÑOS conectando capacidades para transformar Chile

Una empresa que necesita mejorar su calidad para acceder a nuevos mercados. Productores que deben hacer frente a una disponibilidad de agua cada vez más limitada. Una región que busca diversificar su economía o una pequeña empresa que necesita incorporar tecnología para seguir siendo competitiva. Son realidades distintas, unidas por la necesidad de generar oportunidades de desarrollo que respondan a las particularidades de cada región, provincia y comuna.

Esa tarea está en el origen de Codesser. La Corporación de Desarrollo Social del Sector Rural nació en 1976, impulsada por la Sociedad Nacional de Agricultura, en un Chile donde las brechas entre el mundo rural y urbano se expresaban en el acceso a caminos, electricidad, agua potable y educación.

Su primera respuesta estuvo en la formación. Durante más de tres décadas administró establecimientos técnico-profesionales agrícolas que, además de formar jóvenes, se convirtieron en puntos de encuentro para productores, capacitaciones, ferias y actividades ligadas al desarrollo local. Esa labor fue posteriormente traspasada a la Corporación Educacional SNA Educa, que continuó la tarea educativa, mientras Codesser profundizó otras líneas de trabajo vinculadas al desarrollo productivo.

Para **Marcia Echenique, Secretaria General de Codesser**, detrás de esas distintas etapas permanece un mismo propósito. “Nuestra misión sigue siendo la misma: contribuir a que el futuro de una persona no dependa del lugar donde nació, sino de su talento, su trabajo y su visión”, sostiene.

Un momento decisivo en esa trayectoria llegó en 1996. La experiencia y las redes construidas desde el mundo agrícola llevaron a Codesser a convertirse en agente operador de Corfo. “Ya no se trataba solo de formación, sino también de detectar brechas en empresas, reunir capacidades y transformar esas necesidades en proyectos de fomento”, cuenta la Secretaria General. Lo que comenzó principalmente en el agro fue ampliándose después hacia turismo, pesca, minería y otros sectores productivos, y años más tarde se incorporó también el trabajo como agente operador de Sercotec.

Hoy Codesser desarrolla iniciativas de fomento productivo, desarrollo regional, emprendimiento, innovación y transferencia tecnológica. Durante 2025 administró más de \$55 mil millones, gestionó 637 proyectos y atendió a 7.525 empresas, su impacto aparece precisamente cuando esos programas terminan.

Echenique recuerda el caso de un grupo de agricultores de El Maule que, hace cerca de dos décadas, participó en un Grupo de Transferencia Tecnológica (GTT) y luego conformó un proyecto

asociativo para producir y comercializar arándanos. “Lograron el volumen y la calidad necesaria y pudieron exportar su primer contenedor. Esa exportación les abrió las puertas a un contrato más grande y, para cumplirlo, comenzaron a trabajar también con otros productores más pequeños”, relata.

Los apoyos finalizaron hace años, pero Valle Maule continuó creciendo como empresa exportadora e incorporando productores a su cadena. Para Echenique, ahí se expresa una parte fundamental del aporte de la Corporación. “Lo más importante está en formar personas capaces de reconocerse a sí mismas como agentes de transformación”, señala.

CONOCER EL TERRITORIO PARA DECIDIR MEJOR

Esa capacidad de acompañar procesos depende también de entender qué ocurre en cada región. **Paulina Saravia, Gerente Regional de Codesser en Ñuble y Biobío**, explica que el trabajo ha dejado de estar concentrado únicamente en administrar instrumentos para asumir una mirada más estratégica sobre el desarrollo regional.

“La transformación más relevante que experimentan Biobío y Ñuble es la acelerada diversificación de sus matrices productivas”, señala. Agroalimentos, actividad forestal, construcción, turismo, logística portuaria y energía conviven hoy en zonas que ya no pueden analizarse a partir de una única vocación.

Para Saravia, comprender esa realidad requiere presencia. “Eso es algo que jamás se logra detrás de un escritorio. Se construye en terreno, conversando con la gente, participando activamente en espacios regionales, escuchando a las asociaciones gremiales y manteniendo una vinculación permanente y cercana con los actores productivos”.

Ese conocimiento permite también



Marcia Echenique
Secretaria General
de Codesser.

“Lo más importante está en formar personas capaces de reconocerse a sí mismas como agentes de transformación”.





Paulina Saravia
Gerente Regional de
Codesser Ñuble y Biobío.

“La transformación real la constatamos cuando la conversación con la empresa evoluciona”.

acompañar la evolución de las empresas. Una necesidad inicial de abastecimiento puede dar paso a desafíos de calidad, comercialización, acceso a nuevos mercados y, más adelante, innovación y valor agregado. “La transformación real la constatamos cuando la conversación con la empresa evoluciona”, explica Saravia.

NUEVAS BRECHAS PARA UNA NUEVA ETAPA

En Atacama y Coquimbo, esa mirada regional se enfrenta a desafíos que hace algunas décadas tenían otra dimensión. **Patricio Herrera, Gerente Regional de Codesser en ambas regiones**, describe economías donde minería, agricultura, pesca, turismo y servicios deben responder simultáneamente al cambio climático, las nuevas exigencias de los mercados y la necesidad de innovar.

El agua es uno de los ejemplos más evidentes. Si antes la discusión se concentraba principalmente en enfrentar la sequía, Herrera sostiene que hoy el desafío es adaptarse permanentemente a la escasez hídrica. En Coquimbo, distintos programas han

permitido incorporar sondas de riego, telemetría, revestimiento de canales y tecnificación intrapredial. A ello se suma el programa Transforma Hídrico Coquimbo, que articula innovación, capacidades e inversión en torno a un uso más eficiente del recurso.

Para Herrera, responder a estos desafíos implica incorporar tecnología y, al mismo tiempo, revisar procesos, modelos productivos y formas de comercialización. “La innovación dejó de ser un concepto asociado únicamente a la tecnología. Hoy innovar significa encontrar mejores soluciones para producir, comercializar, gestionar y colaborar”, afirma.

En Atacama ocurre algo similar. Experiencias como el PTI Cadenas Agroindustriales han permitido trabajar con sectores como la olivicultura, el pajarete y la horticultura, fortaleciendo capacidades y articulando a los actores de esas cadenas. Al mismo tiempo, Herrera identifica oportunidades futuras en minería sostenible, energías renovables, astronomía y turismo científico, mientras Coquimbo combina potencial en agroindustria,





vitivinicultura, pisco, turismo y economía azul.

Ese escenario amplía también el rol que puede cumplir Codesser. “Los problemas actuales son demasiado complejos para ser abordados por una sola institución”, advierte Herrera. Para enfrentarlos, plantea, se requiere conectar empresas, universidades, centros tecnológicos, gobiernos regionales, municipios y servicios públicos.

UNA NUEVA ETAPA PARA LOS PRÓXIMOS 50 AÑOS

Echenique agrega otra dimensión a esos desafíos. Para que las transformaciones productivas perduren, sostiene, deben considerar también a quienes se ven involucrados en ellas. “Para que el desarrollo sea sostenible, tiene que incluir a todos. Ahí nosotros podemos aportar una dimensión más humana, que incorpore a todas las personas que están en torno a una gran inversión o a una transformación productiva”, plantea.

Ese enfoque presenta, a su vez, un desafío de escala. Codesser ha construido buena parte de su trabajo desde el acompañamiento cercano y el conocimiento de cada región, pero llegar a más empresas y comunidades exigirá incorporar nuevas herramientas. “Hoy tenemos en nuestro ADN la dimensión territorial, pero la tecnología

y la inteligencia artificial también deben integrarse plenamente a nuestras capacidades. Tenemos que encontrar la fórmula para llegar a todos esos lugares donde el desarrollo todavía no es una realidad”, sostiene Echenique.

Proyectar a Codesser hacia una nueva etapa tiene, además, un significado especial para su Secretaria General. Este año, ella y la institución cumplen 50 años. “Es una coincidencia que me resulta muy significativa. Cumplir 50 años es contemplar lo recorrido con gratitud, pero también preguntarse cómo queremos vivir la etapa que viene. Siento que Codesser está en ese mismo momento: valorando una historia de la cual podemos sentirnos orgullosos y, sobre todo, renovándose para seguir siendo relevante frente a los desafíos del futuro”, reflexiona.

Tras medio siglo, Codesser ha pasado de formar jóvenes en escuelas agrícolas a trabajar con empresas, emprendedores, comunidades y diversos sectores productivos. Su propósito, sin embargo, permanece: contribuir a igualar oportunidades y generar capacidades que perduren en los territorios.

Para Echenique, esa continuidad no significa quedarse inmóvil. “El mayor homenaje que podemos hacer a esta trayectoria no es solamente recordar lo que hemos hecho, sino atrevernos a imaginar todo lo que todavía podemos

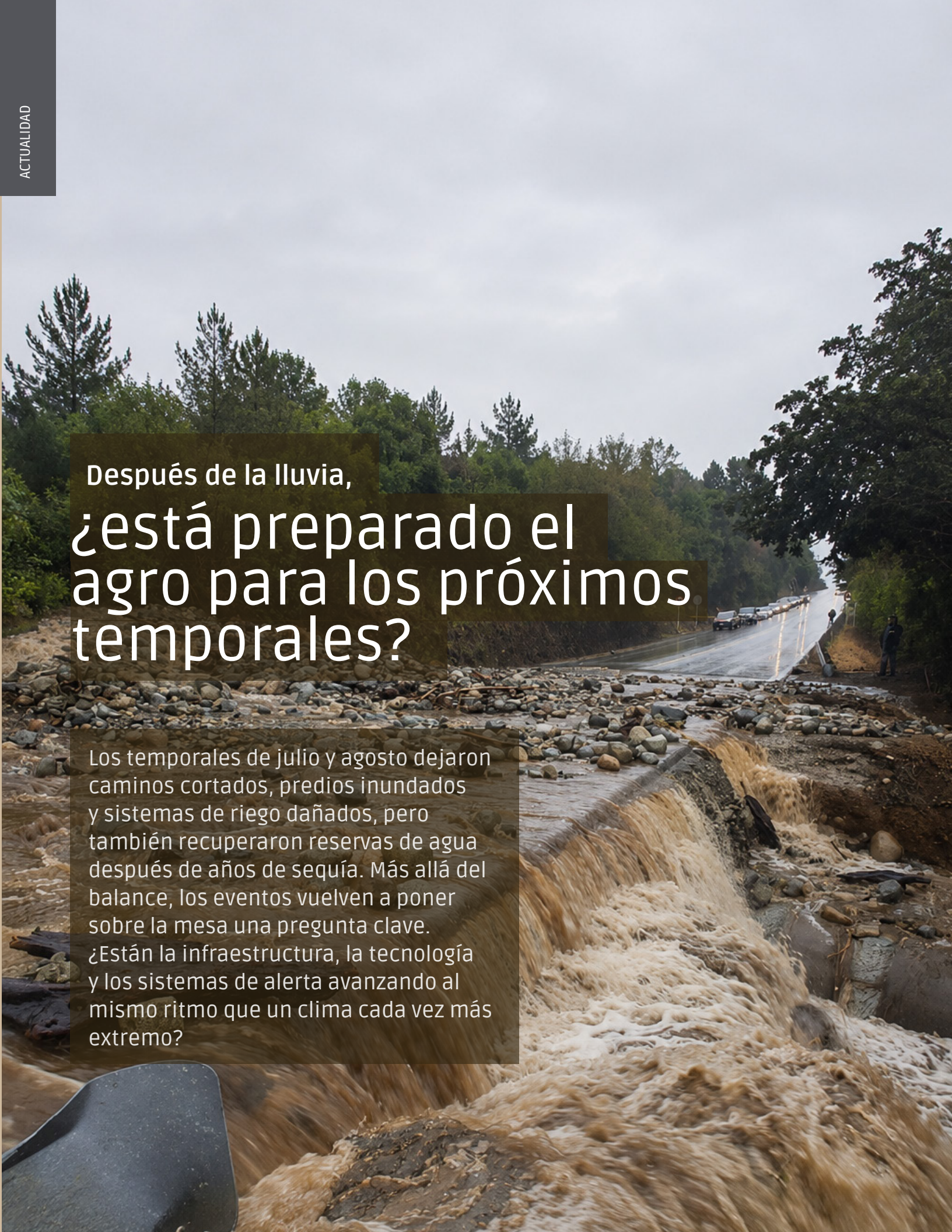


Patricio Herrera
Gerente Regional de
Codesser Atacama y
Coquimbo.

“Los problemas actuales son demasiado complejos para ser abordados por una sola institución”.

aportar. Tenemos una historia, una presencia territorial y un propósito muy valiosos. Ahora debemos sumar nuevas capacidades, transformar nuestra forma de trabajar y fortalecer nuestra manera de colaborar para llegar a más personas y territorios”.

“Este aniversario es una oportunidad para agradecer y también para sorprendernos de lo que se puede lograr cuando existe una visión compartida y personas comprometidas con hacerla realidad. Reconocemos nuestra historia con orgullo y enfrentamos los próximos 50 años con esperanza y decisión”, concluye.



Después de la lluvia, ¿está preparado el agro para los próximos temporales?

Los temporales de julio y agosto dejaron caminos cortados, predios inundados y sistemas de riego dañados, pero también recuperaron reservas de agua después de años de sequía. Más allá del balance, los eventos vuelven a poner sobre la mesa una pregunta clave. ¿Están la infraestructura, la tecnología y los sistemas de alerta avanzando al mismo ritmo que un clima cada vez más extremo?

Los eventos meteorológicos de julio y agosto volvieron a poner a prueba la capacidad de respuesta del país. Solo durante los sistemas frontales de julio, 358 caminos resultaron afectados, 17 puentes quedaron inoperativos y 308 sistemas de agua potable rural debieron suspender sus servicios en nueve regiones, según el Ministerio de Obras Públicas.

En el agro, los efectos se sintieron especialmente en Atacama y Coquimbo. Crecidas e inundaciones alcanzaron predios, parrones y sistemas de riego, mientras los problemas de conectividad dificultaron el acceso a los campos y afectaron la infraestructura necesaria para mantener la actividad productiva.

La magnitud de las afectaciones llevó, además, al Ministerio de Agricultura a declarar emergencia agrícola en seis comunas de Atacama, toda la Región de Coquimbo y las provincias continentales de Valparaíso.

Pero las mismas lluvias que provocaron daños dejaron también una situación hídrica considerablemente más favorable.

UN MISMO TEMPORAL, EFECTOS OPUESTOS

Al 24 de agosto, los embalses monitoreados por la Dirección General de Aguas acumulaban 6.654 millones de m³ de agua, un 26,9% más que a fines de agosto de 2025.

En Coquimbo, Recoleta, Cogotí, Culimo y Corrales alcanzaban el 100% de su capacidad y se encontraban vertiendo. En Valparaíso, el embalse Los Aromos llegaba al 95%.

Las precipitaciones también mejoraron el balance de varias estaciones de la

macrozona norte y la nieve acumulada entre Coquimbo y Biobío se mantenía sobre los valores históricos.

Para Fernando Santibáñez, ingeniero agrónomo y Vicedecano de la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile, esta doble cara es propia de los fenómenos meteorológicos. “Esta disyuntiva del bien y el mal asociada a los fenómenos climáticos, no solo hace la diferencia entre zonas, sino que también entre especies e incluso entre fases del desarrollo de una misma especie”.

¿ESTAMOS REALMENTE PREPARADOS?

Los temporales dejaron en evidencia que la vulnerabilidad del agro no termina en la puerta del campo. Caminos, puentes, redes eléctricas, sistemas de agua, canales y obras de contención son parte de la infraestructura necesaria para producir.

“El cambio conductual del clima va más rápido que nuestra capacidad de adaptar la infraestructura”, advierte Santibáñez.

Parte de las obras que hoy sostienen la actividad productiva fueron diseñadas bajo condiciones climáticas diferentes. Por eso, explica Santibáñez, la adaptación requiere incorporar nuevos estándares y mayor “inteligencia



“Hay abundante evidencia científica de que avanzamos hacia un clima más extremo que nos exige mayores niveles de seguridad; de lo contrario, cada año estaremos lamentando desastres”, **Fernando Santibáñez, Vicedecano de la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile.**



“Necesitamos avanzar hacia una agricultura 2.0, basada en datos, ciencia y modelos que integren datos y procesos ecofisiológicos”, **Fernando Santibáñez**, Vicedecano de la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile.

climática” en caminos, puentes, obras de contención, redes eléctricas, localización de construcciones y sistemas de regulación hídrica.

También exige revisar dónde y cómo se construye, los niveles de seguridad de las obras y los riesgos que se incorporan en la planificación de largo plazo.

De la información a la anticipación Santibáñez advierte que la urgencia es cada vez mayor. “Hay abundante evidencia científica de que avanzamos hacia un clima más extremo que nos exige mayores niveles de seguridad; de lo contrario, cada año estaremos lamentando desastres”.

Anticiparse a heladas, lluvias, granizos u olas de calor requiere mejorar la gestión del agua, los calendarios de siembra y, a más largo plazo, orientar la elección de especies y variedades. “Necesitamos avanzar hacia una agricultura 2.0, basada en datos, ciencia y modelos que integren datos y procesos ecofisiológicos”, sostiene.

“Hoy disponemos de más información que nunca sobre el clima”, afirma Santibáñez. Modelos climáticos, estaciones terrestres, satélites, boyas y registros históricos permiten conocer mejor las dinámicas atmosféricas. La brecha está en transformar esos antecedentes en indicadores de riesgo que ayuden a tomar decisiones concretas en el campo.

La clave es que esa información llegue con tiempo suficiente para actuar. “Necesitamos proveer a la agricultura de buenos sistemas de alerta temprana. En la agricultura se requieren varios días para preparar una reacción frente a un evento climático”, explica Santibáñez.

Con un escenario que cambia según la estación, el territorio y la etapa de desarrollo de cada cultivo, prepararse implica pasar de reaccionar frente a una emergencia a anticipar sus posibles efectos. “La tarea es sacar el máximo partido de los recursos modernos de información que disponemos”, señala.

EL LADO POSITIVO DE LAS LLUVIAS

6.654 millones de m³ de agua almacenada al 24 de agosto.

+26,9% de agua embalsada respecto de agosto de 2025.

65% de los embalses monitoreados supera el 75% de su capacidad.

4 embalses de Coquimbo al 100%
Recoleta, Cogotí, Culimo y Corrales.

+76% de superávit en la altura del manto nival respecto de valores históricos.

+64% de superávit en el equivalente en agua de la nieve.

Banco de Chile

Tenemos
UN COMPROMISO
con la
Agricultura

Descubre los productos que tenemos para tu empresa



Crédito Agro
Flexible



Seguro
Agrícola



Leasing



Aranceles de EE.UU.:

Por qué
importa que
cambien las
reglas
del juego

La aplicación de una sobretasa de **12,5%** a una parte de las exportaciones chilenas hacia Estados Unidos abrió un nuevo escenario para el sector agrícola. Mientras Chile continúa negociando para mejorar las condiciones de acceso de sus productos, la medida vuelve a poner sobre la mesa la relevancia de uno de nuestros principales socios comerciales y la necesidad de seguir diversificando los mercados de destino.

“La red de acuerdos comerciales es una fortaleza de la economía chilena. En este contexto, la diversificación de los destinos y productos de exportación cobra particular relevancia”, **Rodrigo Yáñez, Secretario General de SOFOFA y ex Subsecretario de Relaciones Económicas Internacionales**

El 23 de julio, Estados Unidos anunció una sobretasa de 12,5% para una parte importante de las exportaciones chilenas, en reemplazo del arancel temporal de 10% que regía hasta entonces. La decisión afectó a productos relevantes de la oferta nacional y generó preocupación en el sector exportador por su impacto en la competitividad.

“Nos preocupa porque afecta la competitividad de nuestras exportaciones y genera incertidumbre para miles de productores y trabajadores”, señaló en ese entonces Antonio Walker, Presidente de la Sociedad Nacional de Agricultura (SNA).

A poco más de un mes del anuncio, el escenario sigue en desarrollo. El 24 y 25 de agosto, representantes de Chile y Estados Unidos sostuvieron nuevas reuniones en Cancillería para continuar las conversaciones sobre las condiciones de acceso de los productos nacionales.

Durante esos encuentros, el gobierno chileno presentó los argumentos para solicitar que distintos productos sean liberados de la sobretasa. La delegación estadounidense, encabezada por Jeffrey Goettman, número dos de la Oficina del Representante Comercial de Estados

Unidos (USTR), recibió los antecedentes y regresó a su país para analizarlos.

Hasta ahora, no hubo cambios en la tasa. Actualmente, el 53,6% de los productos que Chile exporta a Estados Unidos se mantiene con arancel cero, mientras un 40,3% de la canasta exportadora está afecta al 12,5%. La negociación podría derivar en una rebaja general de la sobretasa o en nuevas excepciones para determinados productos. Por el momento, las tratativas continuarán de manera telemática.

Tras el escenario incierto que dejaron ambas reuniones, Walker sostuvo que la aspiración del sector es claro: recuperar el arancel 0%. Asimismo, advirtió que “los aranceles podrían significar pérdidas por US\$800 millones para la agricultura en cuatro años”.

UN MERCADO QUE SIGUE SIENDO CLAVE

La relevancia de estas negociaciones se explica por el peso que mantiene Estados Unidos dentro del comercio exterior chileno. Según Aduanas, en 2025 los envíos hacia ese país rozaron los US\$18 mil millones. Las exportaciones no mineras superaron los US\$8 mil millones y, dentro de ellas, los productos agrícolas alcanzaron más de US\$2.500



millones.

“EE.UU. sigue siendo un mercado muy importante para nuestras exportaciones y uno de los principales socios comerciales de Chile”, explica Rodrigo Yáñez, Secretario General de SOFOFA y ex Subsecretario de Relaciones Económicas Internacionales.

En agricultura existe, además, una relación de complementariedad asociada a la contraestación. Chile puede abastecer durante parte importante del año productos cuya disponibilidad es distinta en el hemisferio norte, lo que ha permitido desarrollar cadenas de suministro y una oferta exportadora competitiva.

“Por el tamaño y las características de este mercado, Estados Unidos seguirá siendo un destino relevante para las exportaciones chilenas. Esta relación beneficia a ambas economías, en la medida en que Chile contribuye a complementar la oferta disponible para los consumidores estadounidenses

“Por el tamaño y las características de este mercado, Estados Unidos seguirá siendo un destino relevante para las exportaciones chilenas”,
Rodrigo Yáñez.

durante parte del año”, señala.
La sobretasa modifica, sin embargo, las condiciones bajo las cuales compiten los productos nacionales. Yáñez explica que el impacto dependerá de cada rubro, su estructura de costos y, especialmente, de las condiciones que enfrenten otros países proveedores.

“Un arancel de 12,5% encarece el acceso de los productos chilenos al mercado estadounidense y, por esa vía, afecta su competitividad”, afirma. Agrega que la preocupación está también en la posición relativa de Chile frente a otras economías competidoras de la región y del mundo.

DIVERSIFICAR PARA REDUCIR LA EXPOSICIÓN

La situación también vuelve a instalar una discusión de más largo plazo: la importancia de contar con una mayor diversidad de mercados para enfrentar escenarios internacionales cada vez más inciertos.

Para Yáñez, la amplia red

de acuerdos comerciales de Chile constituye una fortaleza, pero se debe seguir profundizando. “La diversificación de los destinos y productos de exportación cobra particular relevancia”, señala.

Esto no significa reemplazar a Estados Unidos, que por su tamaño, características y complementariedad seguirá siendo un destino estratégico para el sector agrícola. El desafío está en mantener buenas condiciones de acceso en los mercados consolidados y, al mismo tiempo, ampliar las alternativas disponibles para los exportadores.

En un contexto en que las condiciones del comercio internacional pueden cambiar rápidamente, contar con distintos destinos permite disminuir la exposición frente a decisiones adoptadas por un mercado específico. Como resume Yáñez, “tener relaciones comerciales diversificadas permite a Chile mitigar riesgos y tener una posición resiliente en el complejo e incierto escenario



PRINCIPALES PRODUCTOS AFECTADOS



Uva de mesa



Arándanos



Cítricos



Vinos



Cerezas



Productos de madera



Manzanas



Aceite de oliva



Lácteos



Duraznos



Carne de ave



Peras



Harina de pescado



Frutas congeladas

“Tener relaciones comerciales diversificadas permite a Chile mitigar riesgos y tener una posición resiliente en el complejo e incierto escenario internacional actual”,
Rodrigo Yáñez

NO TE PIERDAS EL
EVENTO AGRÍCOLA
DEL AÑO

CULTIVEMOS
EL FUTURO



ENCUENTRO NACIONAL DEL AGRO

enagro2026

Cultivando valor para el futuro



Miércoles 21
de octubre



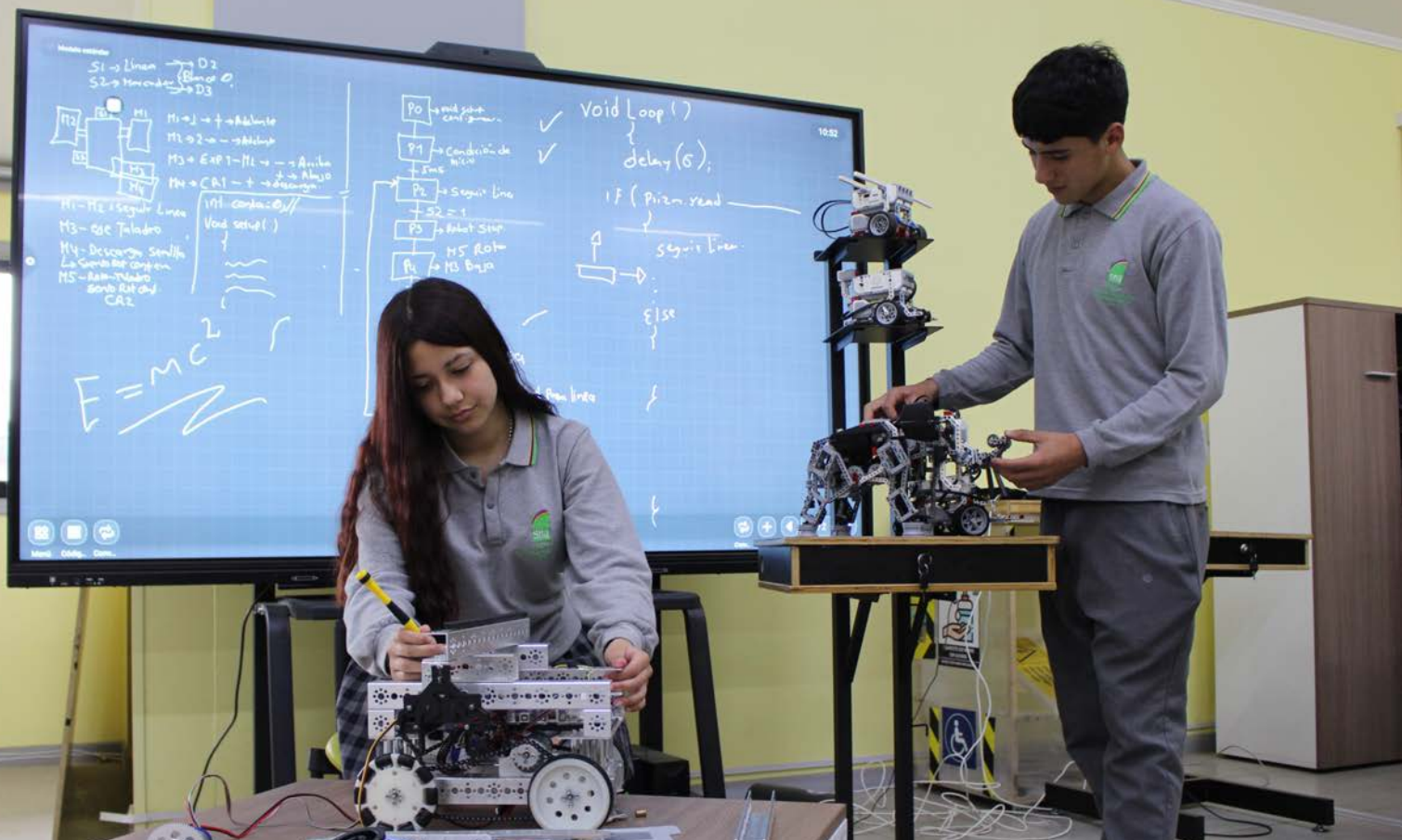
Metropolitan
Santiago



08.00 a.m

Antonio Walker, presidente de la Sociedad Nacional de Agricultura, le saluda cordialmente y tiene el honor de invitarle a la versión XXII del Encuentro Nacional del Agro ENAGRO 2026, que se llevará a cabo el miércoles 21 de octubre a las 08:00 hrs. en Metropolitan Santiago.





FORMAR PARA EL AGRO DEL FUTURO:

Tecnología e inteligencia artificial llegan a las aulas

Desde SNA Educa e INACAP explican cómo están incorporando estas herramientas y por qué el desafío no es solo enseñar a utilizarlas, sino formar profesionales capaces de poner la tecnología al servicio de mejores decisiones productivas.

La transformación tecnológica que está viviendo el agro no ocurre solamente en los campos. También está entrando a las salas de clases, talleres y espacios de formación donde se preparan quienes trabajarán en una actividad cada vez más digitalizada. Inteligencia artificial, sensores, drones, sistemas de monitoreo y análisis de datos comienzan a formar parte de un escenario en el que el conocimiento agrícola tradicional deberá convivir con nuevas capacidades tecnológicas.

El cambio ya se está produciendo en distintos niveles de la educación técnico-profesional. En los establecimientos de SNA Educa, por ejemplo, la incorporación de la inteligencia artificial ha comenzado de manera progresiva, principalmente como una herramienta de apoyo al aprendizaje, la enseñanza y la gestión educativa.

Según explica Marta Estruch, Gerente General de SNA Educa, actualmente se utilizan plataformas digitales y herramientas de IA generativa para elaborar y adaptar recursos pedagógicos, buscar y organizar información y apoyar la planificación de los docentes. Paralelamente, hace algunos años la institución inició el perfeccionamiento en inteligencia artificial de un grupo importante de profesores y asistentes de la educación, trabajo que continúa actualmente con grupos más pequeños y aplicaciones específicas.

“Estamos avanzando hacia una formación técnico-profesional que permita a los estudiantes conocer, experimentar y aplicar tecnologías que ya están transformando el sector productivo,

especialmente en el ámbito agrícola”, señala Estruch.

APRENDER HACIENDO

Drones, sensores, sistemas de monitoreo y análisis de datos son algunas de las herramientas con las que los estudiantes comienzan a familiarizarse. La lógica detrás de su incorporación responde a uno de los pilares de la educación técnico-profesional: aprender haciendo.

Por eso, más que conocer una determinada tecnología, el foco está puesto en utilizarla en actividades prácticas, proyectos y experiencias asociadas a situaciones reales. Esto permite que los jóvenes comprendan qué información pueden obtener a través de estas herramientas y, sobre todo, cómo utilizarla para tomar mejores decisiones productivas.

La misma lógica está presente en la educación superior. Para Lucas Palacios, Rector de INACAP, la formación agrícola está evolucionando en dos dimensiones: por una parte, los estudiantes deberán entender qué es la inteligencia artificial, cuáles son sus alcances y limitaciones y cómo utilizarla; por otra, tendrán que ser capaces de aplicarla a problemas concretos del sector.

“Un técnico agrícola no solo deberá saber reconocer un problema en un cultivo, sino también interpretar la información que entregan sensores, imágenes o sistemas predictivos y convertir esos datos en una decisión productiva”, explica Palacios.

En INACAP, este proceso se está abordando tanto desde una formación transversal en inteligencia artificial como a través de la actualización de asignaturas de especialidad de la Ruta Agro, incorporando contenidos relacionados con agricultura inteligente, automatización de procesos, análisis de datos y tecnologías aplicadas a la producción.



LUCAS PALACIOS,
RECTOR INACAP

“Un técnico agrícola no solo deberá saber reconocer un problema en un cultivo, sino también interpretar la información que entregan sensores, imágenes o sistemas predictivos y convertir esos datos en una decisión productiva”

EL DESAFÍO: INCORPORAR TECNOLOGÍA SIN PERDER EL OBJETIVO

En medio del rápido avance de la inteligencia artificial, el desafío para las instituciones educativas no es solo incorporar nuevas herramientas, sino asegurar que tengan un propósito formativo y productivo. “La IA debe ser una herramienta que fortalezca el juicio profesional, no que lo reemplace”, sostiene Palacios.

Desde INACAP, el énfasis está puesto en que los estudiantes comprendan primero el problema, trabajen con datos de calidad y desarrollen pensamiento crítico para luego determinar qué tecnología puede ayudarlos a resolverlo. “La tecnología deberá estar al servicio de los problemas reales del sector y contribuir a una agricultura más



MARTA ESTRUCH,
GERENTE GENERAL SNA
EDUCA

“El desafío no es solo incorporar más tecnología, sino lograr que contribuya a mejorar aprendizajes, fortalecer la formación técnico-profesional y preparar a los estudiantes para un mundo laboral que cambia rápidamente”

productiva, eficiente y sostenible, sin transformarse en un fin en sí misma”, agrega.

Para SNA Educa, a este desafío se suma el uso ético y responsable de la inteligencia artificial, considerando aspectos como privacidad, seguridad, sesgos y propiedad intelectual, además de mantener una estrecha vinculación con el mundo productivo.

“En definitiva, el desafío no es solamente incorporar más tecnología, sino lograr que esta contribuya efectivamente a mejorar los aprendizajes, fortalecer la formación técnico-profesional y preparar a nuestros estudiantes para un mundo laboral que está cambiando rápidamente”, concluye Estruch.



Radio Agricultura y Radio Pauta:

5 claves de una nueva etapa

A punto de cumplir 90 años, Radio Agricultura abre un nuevo capítulo en su historia. La Sociedad Nacional de Agricultura (SNA) y la Cámara Chilena de la Construcción acordaron integrar Radio Agricultura y Radio Pauta bajo una misma sociedad, manteniendo la identidad de ambas emisoras y con la mirada puesta en ampliar su presencia regional y fortalecer su aporte al debate y al desarrollo del país.

Desde 1936, Radio Agricultura ha acompañado la historia de Chile y de la Sociedad Nacional de Agricultura. Nueve décadas después, la emisora se prepara para iniciar una nueva etapa con el acuerdo suscrito el 3 de agosto entre la SNA y la Cámara Chilena de la Construcción (CChC) para integrar Radio Agricultura y Radio Pauta.

La nueva sociedad estará conformada en un 60% por la SNA y en un 40% por la CChC

y, una vez obtenidas las autorizaciones regulatorias correspondientes, ambas emisoras seguirán existiendo como radios diferentes, cada una con su programación, identidad y línea editorial, mientras que su gestión administrativa y operativa quedará bajo la actual Gerencia General de Radio Agricultura.

Pero, ¿qué significa concretamente este acuerdo? Estas son las cinco claves para entender esta nueva etapa.



1. Dos radios que mantendrán su identidad

La integración no significa unificar las líneas editoriales. Radio Agricultura y Radio Pauta continuarán con sus respectivas programaciones, estilos y públicos, preservando las características que han construido a lo largo de sus trayectorias.

La nueva sociedad y su directorio tendrán precisamente entre sus objetivos resguardar la identidad y línea editorial de ambas emisoras. "Cada radio va a seguir manteniendo su programación característica, llegando a los públicos a los que hoy llega y tratando de ampliarlos", explica Juan Pablo Matte, secretario general de la SNA.

2. Radio Agricultura busca ampliar su cobertura nacional

Uno de los principales objetivos del acuerdo es profundizar la presencia territorial de Radio Agricultura. Radio Pauta mantendrá su señal en la Región Metropolitana, mientras que sus actuales frecuencias regionales pasarán a Radio Agricultura; es decir, dejarán de transmitir la programación de Pauta para incorporar la de Agricultura.

A ello se suma la intención de continuar incorporando frecuencias en aquellas regiones donde Agricultura todavía no está presente, avanzando hacia una cobertura cada vez más amplia a nivel nacional. Para Matte, la integración abre la posibilidad de "profundizar el alcance de Radio Agricultura a nivel nacional, generar sinergias en la administración y consolidar un holding radial constituido por dos asociaciones gremiales históricamente unidas".

3. Una administración común para fortalecer ambos proyectos

Una vez aprobada la operación, la administración de las dos emisoras recaerá en la actual Gerencia General de Radio Agricultura. Para la SNA, el acuerdo representa también un reconocimiento a la trayectoria y al modelo de gestión que la estación ha desarrollado a lo largo de su historia. La administración conjunta permitirá generar sinergias y entregar mayor respaldo a ambos proyectos comunicacionales.

"La SNA considera que este es un camino positivo para seguir consolidando esta radioemisora, ampliar sus audiencias y también dar respaldo económico a estos importantes medios de comunicación", señala el Secretario General de la SNA.



Presidente y Secretario General de la SNA durante la transmisión del Champion de Rancagua.

4. Una nueva etapa a las puertas de sus 90 años

El acuerdo llega en un momento especialmente simbólico para Radio Agricultura. El próximo 21 de octubre, cumplirá 90 años desde el inicio de sus transmisiones, nueve décadas en las que la SNA ha mantenido su apuesta por contar con un medio de comunicación capaz de participar activamente en el debate nacional.

“Los 90 años hablan por sí solos del entusiasmo y esfuerzo que ha puesto la SNA en contar con un medio de comunicación influyente, eficiente y sustentable económicamente, que pueda dar espacio a la discusión y conversación en diversos ámbitos del quehacer nacional”, destaca Matte.

Una vocación que, como explica, ha ido mucho más allá de los temas propiamente agrícolas, abriendo espacio a materias económicas, sociales y políticas que inciden en el bienestar y desarrollo del país.



“Queremos seguir profundizando el aporte a la discusión nacional para el desarrollo de Chile, abriendo espacios a la conversación, con respeto y siempre pensando en el mejor porvenir de Chile”, Juan Pablo Matte, Secretario General SNA

5. Un aporte al desarrollo de Chile

El objetivo final no es solamente crecer en frecuencias o audiencias. Para la SNA, esta nueva etapa busca fortalecer el rol de ambas emisoras como espacios de opinión, discusión y encuentro, capaces de abordar los grandes temas que inciden en el desarrollo del país.

A lo largo de sus 90 años, Radio Agricultura ha abierto sus micrófonos a diversas materias, y, con la integración con Radio Pauta, se busca profundizar esa vocación y proyectarla hacia el futuro. “Queremos seguir profundizando el aporte a la discusión nacional para el desarrollo de Chile, considerando que ambas son radios de opinión, abriendo espacios a la discusión y a la conversación, con respeto y siempre pensando en el mejor porvenir de Chile”, afirma Juan Pablo Matte.

Qué viene ahora

La integración aún debe completar las autorizaciones regulatorias correspondientes. La operación ya fue presentada ante la Fiscalía Nacional Económica y posteriormente deberá continuar su tramitación ante la Subsecretaría de Telecomunicaciones (Subtel).

La expectativa de la SNA es contar con las autorizaciones necesarias antes de fin de año para concretar la integración anunciada.



a: | a^{TV}

RADIO AGRICULTURA



**1936 - 2026
90 AÑOS COMPROMETIDOS CON CHILE**



“Chile tiene una agricultura muy pujante, muy innovadora y de vanguardia”

Proveniente de una familia ligada por generaciones al campo, Recaredo Ossa Balmaceda es Director Nacional de la SNA y socio fundador de Terravalue, consultora estratégica especializada en la agricultura. Este año, la empresa concretó una importante alianza con la red internacional de asesoría en fusiones y adquisiciones CDI Global M&A, lo que ayuda a conectar empresas con inversionistas y compradores de otros países.

Casado, padre de tres hijos y abuelo de cinco nietos, en este almuerzo conversamos sobre sus raíces, la tradición agrícola de su familia, el valor de combinar experiencia y nuevas generaciones y los desafíos que enfrenta un sector que, asegura, tiene mucho de negocio, pero todavía más de forma de vida.

“El campo es una manera de vivir. Es un modo de vida que a veces permite también vivir de él, pero que tiene muchas más connotaciones que solamente ser un buen negocio, aunque también pueda serlo”.



3 generaciones de Recaredo



Aperitivo

Comencemos con un aperitivo. Vienes de una familia con una larga historia ligada al campo, ¿qué fue lo que te marcó y te llevó a dedicarte a la agricultura?

Me marcó mucho el contacto con la naturaleza y saber que uno está produciendo un alimento, que es una labor muy noble. Pero, por sobre todo, me marcó la gente. La gente que vive y trabaja en el campo, sus tradiciones. Creo que eso es de lo más increíble que tiene la agricultura de este país. Es parte de nuestras raíces, de nuestra historia, y a mí me mueve y me conmueve mucho.

En mi caso, dedicarme a esto nació muy naturalmente. De niño ya trabajaba en el campo durante los veranos, con la familia, y después seguí haciendo lo mismo, solo que ya por un sueldo o una retribución.

Ser agricultor también tiene algo muy particular: de alguna manera, vives en tu oficina. Trabajas en el campo y duermes “en la oficina”, incluso los fines de semana. Si te gusta, termina siendo una combinación de hobby, gusto y trabajo.

Has trabajado en Chile y también te ha tocado conocer la agricultura en distintos lugares del mundo. ¿Qué crees que distingue al agricultor chileno?

He tenido la suerte de trabajar no solo en Chile. Me tocó vivir en Estados Unidos y trabajar en Arabia Saudita, Turquía, Chipre, Canadá, México. He podido ver agricultura en muchas partes y te diría que lo de Chile es bien impresionante.

Nuestra agricultura es muy innovadora, muy de vanguardia. Cuando se dan las condiciones para que la gente pueda

emprender y desarrollarse, lo hace. Chile, siendo un país pequeño en tamaño y en agricultura, es un jugador muy relevante en muchos ámbitos, como la fruticultura y el mundo vitivinícola. Eso muestra una agricultura muy pujante, innovadora y de vanguardia.

Y las tradiciones son algo que no se pierde. Cambian las formas: tal vez antes uno se movilizaba a caballo y hoy lo hace en moto, pero la gente sigue subiéndose al caballo, sigue haciendo y viendo rodeo. Son cosas que permanecen muy vigentes y están en el ADN del agricultor y de la gente de campo chilena.

El campo es una manera de vivir. Es un modo de vida que a veces permite también vivir de él, pero que tiene muchas más connotaciones que solamente ser un buen negocio, aunque también pueda serlo.

En tu familia ha habido cuatro generaciones de Recaredo Ossa vinculadas a la agricultura y a la SNA. ¿Cómo vives esa tradición?

Es muy bonito, pero creo que es importante que cada uno pueda elegir libremente. Las tradiciones tienen que ser una inspiración y no un peso o una carga. Estoy feliz de que mi hijo esté en la agricultura, porque creo que es una actividad preciosa y él la ha elegido libremente.

Además, cada generación va aportando cosas nuevas. Hoy se habla de inteligencia artificial, de tecnología. Cada generación hace su aporte de una manera diferente y de acuerdo con los tiempos que le toca vivir.

¿Qué aprendiste tú de las generaciones anteriores, y qué te gustaría que las nuevas recogieran de la actual?

Más que algo específico, creo que uno aprende de la experiencia. Cuando uno es joven tiene mucha fuerza y muchas ganas, pero eso se va combinando con lo que entregan los años: aprender de los errores, la templanza, la sabiduría y entender que las cosas hay que hacerlas bien y no necesariamente tan apurado.

Por eso creo que es muy positivo cuando distintas edades y experiencias trabajan juntas, ya sea en un campo o en una empresa. Se combina la fuerza, las ganas, lo nuevo y el cuestionarse las cosas con la experiencia y la sabiduría. Cada uno aporta algo y se genera un balance muy positivo.



Entrada y plato de fondo

Entrando al plato de fondo, llevas más de una década participando en la SNA: fuiste vicepresidente en distintos períodos y hoy eres director nacional. ¿Cómo has visto cambiar al gremio?

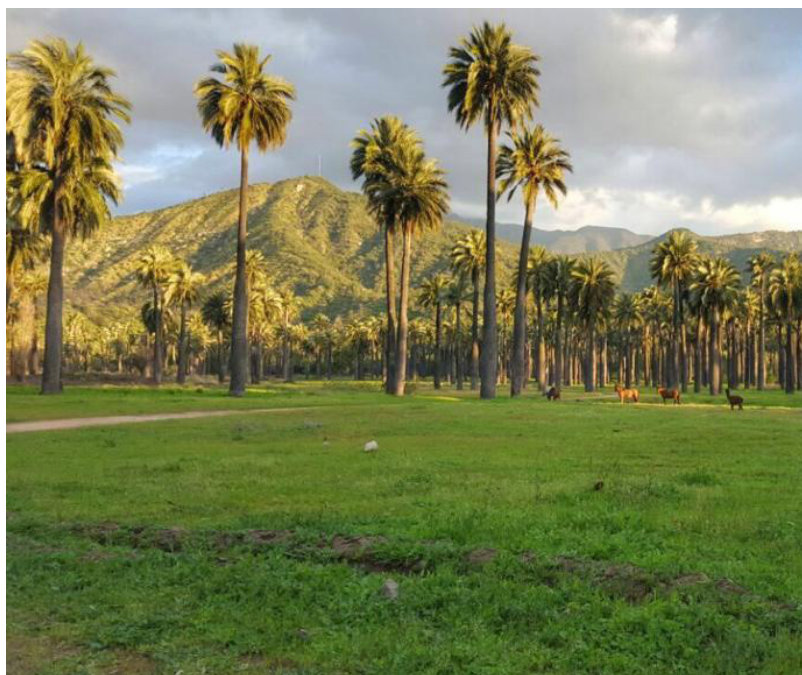
La SNA es un buen reflejo de cómo ha ido evolucionando la agricultura. Hoy es mucho más tecnologicada, mucho más internacionalizada y exportamos una gran cantidad de productos. Hace 30 años probablemente el idioma no era un tema, pero actualmente todo el mundo habla inglés, se maneja con tecnología y con herramientas digitales. La SNA ha ido reflejando esos cambios: estar en esos temas, mantenerse a la vanguardia, buscar asociatividad y generar valor también en otras latitudes.

Creo que se ha ido adaptando y cumpliendo su rol de acuerdo con los nuevos tiempos. Y eso es justamente lo que hace que siga siendo un gremio muy activo y muy vivo.

Este año Terravalue inició una nueva etapa junto a CDI Global en Chile, ligada a fusiones, adquisiciones e inversiones. ¿Qué oportunidades abre esa alianza?

Creo que esto es muy bueno para Chile. Este tipo de empresas agregan valor, traen negocios y conectan, en este caso, a Chile con el mundo. CDI tiene 46 oficinas en 30 países, entonces permite generar atracción de negocios desde y hacia Chile.

A nosotros, como Terravalue, nos abre muchos escenarios para la agricultura. Nos conecta con más inversionistas que buscan agregar valor y aportar capital. Nos permite ser un actor serio a nivel global en el mundo de los alimentos y la agricultura. Es una gran noticia para nosotros, para Chile y para el sector.



El campo familiar: Palmería de Cocalán, Región de O'Higgins.

Presides el Consejo Empresarial Sectorial de Agroindustria de INACAP y eres vicepresidente del directorio. ¿Qué importancia tiene hoy la formación técnico-profesional para la agricultura?

Para mí INACAP es particularmente importante por haber estudiado ahí. Siento que estoy tratando de devolver un poco de lo mucho que me dio. Es la organización educacional más grande de Chile y le permite a mucha gente cambiar su vida.

Creo que la formación técnico-profesional va a adquirir una relevancia brutal por dos razones. Primero, porque en dos años te permite comenzar a trabajar. Y segundo, porque lo que uno aprende en esos dos años, o incluso durante cinco años en una carrera universitaria, rápidamente puede quedar obsoleto. Por eso tenemos que estar reentrenándonos de manera permanente. Necesitamos carreras más cortas, que permitan volver a capacitarse con mucha periodicidad.

Además, INACAP tiene un sello de integridad muy grande. Se pone mucho énfasis en ir más allá de los conocimientos: en valorar el trabajo en equipo, manejar nuevas tecnologías y, en el fondo, "aprender a aprender". Eso es tremendamente relevante porque el conocimiento está cambiando muy rápido. Como decía mi abuelo, "nada es más constante que el cambio".

También has estado vinculado a la innovación agraria. ¿Está el agro chileno avanzando a la velocidad que necesita?

Tecnológicamente estamos muy bien en muchos temas. Por ejemplo, en desarrollo de variedades, genética o manejo de postcosecha, donde Chile tiene algunos de los mejores desarrollos del mundo.

Estamos muy a la vanguardia en muchas áreas. Siempre se puede hacer más y mejor, por supuesto. Hay mucho que avanzar, por ejemplo, en el acceso de la pequeña y mediana agricultura a estas tecnologías. Es muy importante que ellos también puedan incorporarlas.

Pero creo que, como país, tenemos una agricultura muy pujante y muy de vanguardia, de la cual tenemos que estar muy orgullosos.



Postre

Llegamos al postre. Si pudiéramos volver a sentarnos a almorzar en diez años más, ¿qué te gustaría que hubiera ocurrido con la agricultura chilena?

Me gustaría que se multiplicaran por cien los casos de pequeños negocios que crecen y se convierten en tremendas empresas. Un ejemplo es Agrosuper, que me tocó conocer muy de cerca porque tuve el gusto de trabajar ahí. Y no hablo solamente de la rentabilidad, sino del impacto que una empresa así puede producir en una región, en las personas y en las oportunidades que genera. Casos como esos me encantaría que en diez años más fueran cien o mil.



Palabras al café

Un producto chileno que nunca falta en tu mesa: Fruta
Un vino que te trae buenos recuerdos: Ventisquero del 2001
Deporte favorito: Esquí en nieve
Personas con quienes te gustaría compartir un almuerzo: Mi abuelo y Gonzalo Vial V.
Una palabra para definir al agro chileno: Pujante



HECHOS PARA EL TRABAJO DURO



POTENCIA DESDE 25 A 130 HP

En constante búsqueda de la excelencia Lovol ofrece una variada gama de tractores que se ajustan a distintas necesidades y exigencias.



**EL CAMPO ES
ORIGEN Y FUTURO**

LOVOL

Revisa todo nuestro catálogo de maquinarias en dercomaq.cl



SOY SNA



CONECTAGRO

SNA | SOCIEDAD NACIONAL DE AGRICULTURA

Impulsando la tecnología en el mundo agrícola



Conectagro es la plataforma de innovación agrícola de la Sociedad Nacional de Agricultura (SNA), creada en 2021 para conectar el mundo del emprendimiento tecnológico con los desafíos reales del campo chileno. A través de un concurso anual, una comunidad virtual y un espacio de cowork en la propia SNA, busca identificar, visibilizar y fortalecer startups que estén desarrollando soluciones para el agro. Más de 200 propuestas después, la apuesta sigue creciendo.

“Los agricultores siempre han sido innovadores y están permanentemente buscando las mejores prácticas. Sin embargo, la tecnología hoy disponible acelera muchísimo estos procesos y eso implica también un cambio cultural para un sector que tradicionalmente ha tenido una mirada más de mediano plazo”, Juan Pablo Matte, Secretario General SNA



Esta plataforma nació de una necesidad que, para la SNA, era evidente. “Tiene que ver con la responsabilidad que sentimos como SNA de liderar los cambios que requieren la competitividad y rentabilidad de nuestros agricultores, que hoy están muy desafiados”, explica **Juan Pablo Matte, Secretario General de la SNA**. Para el gremio, la tecnología, en permanente cambio y capaz de generar transformaciones disruptivas, hacía necesario actuar en dos frentes: motivar al mundo del emprendimiento a buscar respuestas para los desafíos del campo, y visibilizar la innovación que ya estaba ocurriendo en Chile y en el mundo.

TRES PILARES, UNA PLATAFORMA

La iniciativa se estructura en tres ejes. El primero es el Desafío Conectagro, un concurso anual de innovación abierta para startups agrotech que se realiza con el apoyo de SQM Yodo Nutrición Vegetal. El segundo es la Comunidad Conectagro, una plataforma virtual que conecta los problemas concretos de los agricultores con las soluciones que desarrollan las startups. El tercero es el Cowork SNA Agrotech, un espacio físico ubicado en el segundo piso de la SNA, con el respaldo de ANASAC y SQM Yodo Nutrición Vegetal, donde los emprendedores de innovación para el agro pueden trabajar y desarrollar sus proyectos.

“Los agricultores siempre han sido innovadores y están permanentemente buscando las mejores prácticas. Sin

embargo, la tecnología hoy disponible acelera muchísimo estos procesos y eso implica también un cambio cultural para un sector que tradicionalmente ha tenido una mirada más de mediano plazo”, señala Matte. A través de Conectagro, la SNA busca contribuir a que esos avances tecnológicos se traduzcan en mejoras productivas, mayor eficiencia y, en definitiva, una mayor rentabilidad para los agricultores.

CINCO EDICIONES, MÁS DE 200 PROPUESTAS

Los números hablan por sí solos. A lo largo de sus cinco ediciones, el Desafío Conectagro ha recibido más de 200 propuestas de innovación y ha reconocido a cinco startups ganadoras: Agromatch, Ciencia Pura, Neltume, Miido y, en la edición 2025, Hera Materials, cuya solución para sustituir plásticos de un solo uso en la cadena agrícola le valió el primer lugar, \$10 millones y seis meses de trabajo en los espacios de la SNA.

Para esta sexta edición, las postulaciones estuvieron abiertas hasta el 31 de julio y ya hay 10 startups seleccionadas para la siguiente etapa (ver foto).

La gran final se realizará el martes 3 de noviembre, donde el primer lugar

recibirá \$10 millones, más asesoría de Spinpitch para fortalecer su relato y presentación, y tendrá la oportunidad de hacer un pitch de tres minutos ante el Consejo de la SNA. El segundo y tercer lugar accederán también a la asesoría Spinpitch. “Vemos con mucha satisfacción que el mundo emprendedor encuentra en la agricultura una oportunidad de desarrollo, porque existen desafíos que resolver en una actividad tan relevante como es la producción de alimentos”, concluye Juan Pablo Matte.

CONECTAGRO
SNA | SOCIEDAD NACIONAL DE AGRICULTURA

10 STARTUPS AVANZAN A LA SIGUIENTE ETAPA

1 BIONAUTE	6 CRONORIEGO
2 02 COMPANY	7 REVITERRA
3 REGGANTE	8 TACHI BIO
4 AGROMANAGER	9 G-WATERLINK
5 BIOROUTE	10 WOWORKER

GRACIAS A TODAS LAS STARTUPS QUE POSTULARON. ¡SEGUIMOS CONECTANDO INNOVACIÓN CON EL AGRO!

